



# Partner Manager

(m/w/d)



Softwareentwicklung, spannende Projekte, Innovation und ein starkes Team - Das ist unsere DNA. Das ist basecom.

Mit über 250 Kolleg\*innen realisieren wir in Deutschland und den USA anspruchsvolle und individuelle Softwareprojekte in den Bereichen E-Commerce, Data Management und Digital Experience.

Als Technologiedienstleister und innovativer Arbeitgeber sind wir stolz auf unsere einzigartige Unternehmenskultur der Offenheit und Kollegialität. Agile Arbeitsweisen, flache Hierarchien und ein freundschaftlicher Umgang von Azubi bis Unternehmensgründer zeichnen uns seit über 25 Jahren aus. Für unseren Standort in Osnabrück suchen wir ab sofort Unterstützung!

## Partner Manager (m/w/d)

### Deine Aufgaben:

- Du baust langfristige Partnerschaften (z.B. mit Technologie,- Vertriebs- oder Agenturpartner) auf, indem du die strategische Beratung und Pflege übernimmst.
- Du identifizierst und akquirierst neue Partner zur Erweiterung des Partnernetzwerks.
- Du führst Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen zur Identifikation neuer Potenziale und Trends durch.
- Du bist Ansprechpartner für alle

### Dein Profil:

- Du hast ein abgeschlossenes Studium im kaufmännischen oder technischen Bereich oder eine vergleichbare Qualifikation. Erste Erfahrungen im Partnermanagement - idealerweise im E-Commerce, sind wünschenswert.
- Du stellst die Bedürfnisse und Zufriedenheit unserer Kunden in den Mittelpunkt, analysierst und erkennst Herausforderungen frühzeitig.
- Du bist kommunikationsstark, verfügst über ein souveränes Auftreten sowie über eine strukturierte, eigenständige

- partnerspezifischen Anliegen – von der Vertragsgestaltung bis zur operativen Zusammenarbeit.
- Du arbeitest eng mit internen Abteilungen (Vertrieb, Marketing, Produktmanagement, Support) zusammen, um Synergien optimal zu nutzen.
  - Du unterstützt bei der Planung und Organisation von Partner-Events, Schulungen und Marketingaktivitäten.

Arbeitsweise.

- Du zeigst Eigeninitiative, bringst kreative Ideen ein und hast Spaß daran, langfristige Kundenbeziehungen zu pflegen und weiter auszubauen.
- Du bringst neben Reisebereitschaft (wenige Tage) auch verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse mit.

### **Benefits bei basecom**

Neben spannenden Aufgaben und einem tollen Team haben wir weitere Vorteile zu bieten:

1. Externe und interne Weiterbildungen
2. Modernste Hard- & Software sowie Smartphone inkl. Privatnutzung
3. Flexible Arbeitszeit und Homeoffice
4. 30 Tage Urlaub
5. Kostenlose Getränke
6. Hansefit (Fitnessangebot)
7. Gemeinschaftliche Aktionen außerhalb der Arbeitszeit
8. Vereinbarkeit von Familien- und Berufsleben u.a. durch Zuschuss zur Kinderbetreuung und weitere Urlaubstage

**Jetzt bewerben!**

### **basecom GmbH & Co. KG**

Director HR · Thilo Gebhardt

Große Str. 16-18 · 49074 Osnabrück

[jobs.basecom.de/](https://jobs.basecom.de/)



Ein Unternehmen der **NOZ**  
MEDIEN